

Wij zijn op zoek naar een:

Zaakvoerder verkooppunt - Limburg - NL-FR (M/V/X)
voor de opening van onze vestiging in Hasselt

Bedrijfspresentatie:

Fernand GEORGES is een import- en distributiebedrijf voor gereedschap en beslag, gespecialiseerd in diensten voor schrijnwerkers en bouwprofessionals.

Het bedrijf groeit al 30 jaar constant en is de Waalse marktleider in zijn domein en heeft vandaag meer dan 130 medewerkers in dienst, verdeeld over gespecialiseerde teams in 4 verkooppunten.

Het beheer wordt verzekerd door de familie Georges, met een visie van voortdurende investering in de infrastructuur en een prioriteit voor de menselijke dimensie.

Functieomschrijving:

Je ontwikkelt het imago en de bekendheid van het bedrijf in een nieuw verkooppunt, in een voor het bedrijf volledig nieuwe regio. In eerste plaats ben je het commercieel aanspreekpunt. Als zaakvoerder ben je verantwoordelijk voor het geheel, maar vindt men je in het begin vooral terug in de winkel. Je bent het geprivilegieerd contact voor de klanten. Je prioritaire taken zijn de vragen van klanten beantwoorden, hen raad geven en hen helpen.

Je implementeert een marketingstrategie in samenwerking met de commerciële directie en analyseert de commerciële resultaten. Je stelt een budget op en beheert dit. Je zorgt voor een goed beheer van het verkooppunt en bent in staat om zelfstandig de problemen, inherent aan uw functie, aan te pakken.

Je bent verantwoordelijk voor een team van initieel 2 tot 3 personen dat kan groeien tot een team van 10 personen. Je ontwikkelt en leidt een betrokken en geëngageerd team op, waarbij de klant centraal staat in de gedefinieerde doelstellingen. Je ondersteunt dagelijks uw medewerkers en neemt actief deel aan hun ontwikkeling binnen het bedrijf. Je kent de talenten van je team en weet het te motiveren om de efficiëntie en autonomie van uw medewerkers te verbeteren. Je communiceert regelmatig met je team over resultaten, nieuwe producten en aan te nemen richtlijnen.

Vereist profiel:

Je hebt een diploma van hogere studies met een technisch-commerciële oriëntatie OF Je hebt minstens 5 jaar beroepservaring in de technisch-commerciële sector.

Je hebt technische vaardigheden in het metaalbeslag en kennis van gereedschappen.

Je bent ondernemend ingesteld en hebt idealiter ervaring in een leidinggevende functie. Je bent autonoom en dynamisch binnen je team.

Je kan omgaan met computers en hebt een goede beheersing van het Office-pakket.

Je moedertaal is Nederlands of je spreekt uitstekend Nederlands. Je spreekt en begrijpt Frans.

Je herkent jezelf in de waarden van het bedrijf, met name: Doorzettingsvermogen, positiviteit, openhartig -en welwillendheid, vooruitstrevendheid en teamspirit.

Je bent een goede communicator, zowel mondeling als schriftelijk, en je hebt goede interpersoonlijke vaardigheden met je team en klanten.

Je bent in staat om assertief te zijn. Je bent gestructureerd, georganiseerd en punctueel. Je bent loyaal, betrouwbaar en discreet.

Loonpakket:

Een aantrekkelijk loon met een bedrijfswagen, een gsm, maaltijdcheques, een ziekteverzekering, een groepsverzekering en een gewaarborgd inkomen.

Werkrooster: voltijds 40u/week van maandag tot vrijdag; 20 dagen betaalde vakantie en 12 dagen arbeidstijdvermindering per jaar.

Soort contract: onbepaalde duur.

Interesse?

Stuur uw CV en sollicitatiebrief naar Isabelle Lardinois: job@georges.be OPGELET! Gelieve bij uw sollicitatie " Zaakvoerder verkooppunt - Limburg" als onderwerp te vermelden.